



Supply Chain Management

Inkluderar Planering, Exekvering, Samarbete och Support.

Praktiskt taget alla företag som verkar i en leveranskedja kommer att göra det på flera kontinenter och tidszoner, men hur gör du det med en enda applikation? NetSuite's tillverknings-, distributions- och supply chain är alla byggda på förutsättningen att den fysiska platsen som en produkt tillverkas eller lagras i bör vara irrelevant för din beslutsprocess - det kan innebära olika ledtider, men komplexiteten bör inte skilja nämnvärt.

Huvudfördelar

- Kan ta hänsyn till historiska data för generering av prognostiserade förslag.
- Hanterar prognostiserad försäljning från leveransplaner och manuella/importerade prognoser.
- Hantering av globala försäljnings & serviceorganisationer (ICT).
- Flera olika beräkningsmodeller, även säsongshantering.
- Leverantörsportaler.
- Leveransplaner in och ut.
- Automatisk beräkning av ekonomiska kvantiteter, säkerhetslager och beställningspunkter.
- Flerlagerhantering.

Demand Planning

NetSuite erbjuder flera sätt att beräkna och förutsäga efterfrågan. Det kan vara baserat på historisk efterfrågan, öppna opportunities, order leveransplaner och/eller inmatade (importerade) försäljningsprognoser. Oavsett om du vill att systemet ska granska månatlig eller veckovis efterfrågan och generera prognoser med hjälp av glidande medelvärde, linjär regression eller säsongsberäkningar, kommer du att kunna granska och redigera den prognostiserade efterfrågan innan du fortsätter med leverans-planeringen.

- Analysera historiska data.
- Ta hänsyn till ineliggande order och prognostiserad försäljning.

Supply Planning

När efterfrågetrenderna har utvärderats och planen skapats startar leveransplanerings-processen för att balansera efterfrågan och utbudet genom att generera inköpsorder, tillverkningsorder och transferorders baserat på de många inställningarna som finns i artikeln.

Leveransperiod, Lot for Lot och Fix är bland de metoder som används för att bestämma antalet och storleken på de genererade förslagen, samtidigt som man tittar på förbrukning, tidsaxlar, ledtider och omplanerings parametrar.

- Planerade vs verkliga order.
- Planering över flera lagerställen / bolag.
- Leverantörs hantering.

Execution

När man ser på Supply Chain som en helhet, så är själva exekveringen av anskaffningen en av de viktigaste och mest komplexa bitarna i en global ekonomi. När tillverkningen av era produkter kan ske på alla kontinenter och över flera tidszoner behöver du ett enkelt men effektivt sätt att kommunicera med dina distributörer, partners, leverantörer och kontraktstillverkare, för att se till att de vet vad du vill och du vet vad de tänker leverera.

- Inter Company Transaction (ICT)
- Inköpsplaner / Avrop
- Inköpsorder
- Tillverkningsorder
- Underleverantörsorder
- Lagerförflyttningar

Transfer Order Management

Oavsett om du använder NetSuite i ett bolag eller i en global koncern är möjligheten att generera transferorder mellan dina företags platser avgörande för en effektiv leveranskedja.

Beställning av lagerförflyttning kan naturligtvis skapas manuellt, men den verkliga nyttan i ett ERP system kommer in när vi använder vårt distributionsnätverk som resulterar i automatiskt planerade (eller faktiska) lagerförflyttningar mellan bolag/lagerställen.

- Spåra och följ In-Transit
- Full automation är möjligt
- Inter Company Transactions

Collaboration

NetSuite är byggt för att hanteras i molnet och vara tillgängligt var som helst, på alla enheter, i en webbläsare när som helst, vilket är en framgångsfaktor för alla företag som hanterar leveranskedjor av alla storlekar och komplexitet.

NetSuite's samarbetsplattform börjar med automatiska och omedelbara kommunikationsalternativ via e-post, fortsätter genom möjligheten att tillhandahålla portalåtkomst till dina supply chain partners för att se/uppdatera order- eller produktinformation och kan därefter mogna till integrerad systemkommunikation via webbtjänst eller REST API: er.

NetSuite kommer "Out of the Box" med förkonfigurerade kund-, leverantörs- och partner-portaler som kan aktiveras efter behov.

När den är aktiverad ser användaren bara den information som är relevant för dem och ger ett snabbt och enkelt sätt för kommunikation.

- Global tillgänglighet
- Krävs enbart webbläsare och internet.
- Ingen extra kostnad.
- NetSuite kan integreras med andra portallösningar.

Case Management

Ärendehantering i NetSuite är en del av CRM/SRM/PRM-lösningen och är särskilt lämpad för behoven hos tillverkare och distributörer som behöver ge frontlinjesupport till partners, kunder, distributörer eller leverantörer. Support och ärenden kan initieras antingen genom ett anpassningsbart online-formulär i portalen eller via en dedikerad support-e-postadress. Gäller ärendet en specifik funktion, order, artikel med mera kan det hänvisas direkt till rätt avdelning och person.

När ärendet har skapats är det enkelt att följa upp, spåra och återkoppla med snabba och relevanta svar. NetSuite kan innehålla en användarkonfigurerbar kunskapsbas.